

Strategieberatung für Vertrieb und Marketing

Hinter jedem Vertriebs- und Marketing-Erfolg steht eine Teamleistung!



Wir unterstützen Sie und Ihr Vertriebs-/Marketing-Team gerne mit unserer mehr als 30-jährigen Erfahrung im B2B-Geschäft.

Zielgruppe

- Geschäftsführer
- Inhaber
- Vertriebs- und Marketingleiter

Investition

Dauer:
1 Tag

Diese Fragestellungen bewegen häufig unsere Kunden

- Wie verschlanken wir unseren Vertriebsprozess durch gezielte Digitalisierung?
- Wie bauen wir systematisch ein aktives Vertriebsteam im Innen- und Außendienst auf?
- Wie kann Digitalisierung generell unsere Verkaufserfolge steigern?
- Wie gewinnen wir leichter neue Kunden?
- Wie agieren wir zielgerichteter und wirkungsvoller am Markt?

Wir führen Sie auf den richtigen Weg

Sie haben Fragen – wir führen Sie auf den richtigen Weg – weg vom Reagierer hin zum Gestalter des eigenen Erfolgs.

Dabei gibt es nicht DIE richtige Lösung für alle, sondern es geht vielmehr darum, die für Sie passende Lösung zu finden. Und die ist bei jeder Organisation anders.

Bei allem was wir tun, haben wir immer den Gedanken im Hinterkopf, dass die Menschen in Ihrer Organisation den Erfolg ermöglichen.